「青森－台北」定期便週５便化でひろがるビジネスチャンス！

台湾インバウンド商戦セミナー

選ばれるから売れるへ

12月5日 木

13:00-16:10

アスパム5F 白鳥

〒036-0803 青森市安方1-1-40 TEL:017-735-5311

定員50名／受講無料

７月から週２往復で運行を開始したエバー航空による青森－台北定期便は、11月から週５便に増便。ますます増加が見込まれる台湾インバウンドは、青森の地域産業にとって大きなビジネスチャンスです。

お土産購入に加え、台湾帰国後の越境EC利用によるリピート購入やその先の輸出販売まで。りんごがくれた「青森」ブランドのアドバンテージを活かし、その付加価値をさらに高め、地域経済に還元するチャンスを最大限に活用していただくために、「台湾インバウンド商戦セミナー」を開催します。

業種、業態、個人、企業を問わず、台湾を知りたい方ならどなたでもご参加いただけます。ぜひお申し込みください。

CHANCE 1 「お土産に選ばれる」－台湾インバウンド商戦の現場から－ トークセッション

鰺ヶ沢温泉ホテルグランメール山海荘若女将　杉澤知恵　様

星野リゾート青森屋　総支配人室商品開発総括マネージャー　常住泰弘　様

株式会社ラグノオささき　第２営業部長　柳井俊彦　様

公益社団法人青森県観光連盟　専務理事　高坂幹　様

CHANCE 2 「台湾からリピート買い」－越境ECの成功事例に学ぶ－ 講演①

JETRO　デジタル貿易・新産業部 /EC・流通ビジネス課　高山博　様

CHANCE 3 「台湾でも売れる」－台湾輸出の実務－ 講演②

合同会社ファブリッジ　代表　御堂裕実子　様

主催：（一社）あおもりPG推進協議会（TEL）0172-55-5966 ／　共催：JETRO青森、青森県商工労働部新産業創造課

タイムスケジュール

12:30～	受付開始
13:00～14:20	トークセッション 「お土産に選ばれる」－台湾インバウンド商戦の現場から–
14:20～14:35	名刺交換・参加者交流時間（台湾情報発信企画「あおもりPG美人紀行」のご紹介など）
14:35～15:25	講演① 「台湾からリピート買い」－越境ECの成功事例に学ぶ－
15:25～16:10	講演② 「台湾でも売れる」－台湾輸出の実務－

※16:10 の講演終了後、会場で講師・参加者の名刺交換及び交流のお時間を設けています。

あおもりPG推進協議会からみなさまへ

本セミナーは、一般社団法人あおもりPG推進協議会が主催しています。当協議会では、青森県発のプロテオグリカン「あおもりPG」商品をいずれ台湾に拡販していきたいと考えています。だとしたら、まずは定期便でお越しいただいた台湾からの観光客に「あおもりPG」商品を知っていただく、買っていただくことから始めようと考えました。すると、これは当協議会だけではなくーお土産を作っている方、販売している方、みんなのやりたいことだと気づきました。

だったら、当協議会会員だけではなく、みんなで学び、みんなの売り上げアップにつなげたいと、どなたでも参加できるセミナーにさせていただきました。積極的なご参加を、心からお待ちしています。

参加申込

参加ご希望の方は、FAX、またはEメールにてお申し込みください。

申し込み先：（一社）あおもりPG推進協議会 事務局　　申し込み締切：12月2日（月）

【FAX】0172-55-5967　　【E-MAIL】pginfo@aomori-pg.org

申し込み者氏名			
住所	〒		
電話		FAX	
E-MAIL			
参加者氏名 1		役職	
参加者氏名 2		役職	
参加者氏名 3		役職	