

**( 記載要領 )**  
青森県企業概要シート

<b>企業 No.</b>	-				
<b>1 . 企業概要</b>	<b>企業名</b>			(企業ロゴ)	
		(英語)			
	<b>住所</b>	〒			
		(英語)			
	<b>代表者職名</b>		<b>氏名</b>		
	<b>電話</b>		<b>FAX</b>		
	<b>E-mail</b>		<b>URL</b>	(日本語) (英語)	
	<b>事業内容</b>				
	<b>資本金</b>	円	<b>創業</b>	年 月	<b>従業員</b>
<b>海外取引実績</b>	輸出入や海外進出(現地法人等)、海外企業との提携(販売代理店、生産委託など)についてお書きください。				

**2. 企業の事業内容、PR (自社の技術や製品・部素材の特徴・強みなど)**

例

- ・ 自社の技術や製品・部素材の特徴
- ・ 活用できる産業分野、ソリューションの提案
- ・ 取引実績
- ・ 取得している認証
- ・ 営業拠点
- ・ 製造拠点

商品写真

商品写真

(写真の枚数に指定はありません。効果的にPRできるよう適宜工夫してください。)

当てはまる項目にチェックを入れてください。  
(売込みと調達の両方の各項目チェックを入れていただいても構いません)

売込みや調達から派生したニーズがある場合、こちらにもあわせてチェックを入れてください。

**3. 商談希望内容 ( 複数選択可 )**

**【台湾への売込み】**

- 製品・部素材の販売先を探したい(輸出)
- 製品・部素材の販売代理店を探したい(代理店契約)
- 高度な部品加工を求めている企業を探したい(加工請負)

**【台湾からの調達】**

- 製品・部素材の調達先を探したい(輸入)
- 生産を委託する企業を探したい(委託生産/OEM/製造請負)

**【その他】**

- 技術提携(共同開発、技術供与等)のパートナーを探したい
- 資本提携(合併会社立上げ、共同投資等)のパートナーを探したい
- 上記以外( )

**【具体的内容、条件等】**

売込みの場合は、概要・特徴や技術的な優位性のアピール、活用例などの説明。

調達の場合は、要求水準、解決したい課題などの説明。

技術提携や資本提携も含めた連携を模索したい場合は、連携を通じて達成したい目的などの説明。

(例：多国籍に展開する台湾企業への自社製品のライセンス供与やローカライズ製品の共同開発などを通じて、アジアの中華圏への販路開拓をしたい。)

**4. 希望する商談相手**

例

- ・売込みの場合、提案したいターゲット（業種、業態）など  
(ただし絞り込みすぎると事前マッチングできる企業数が少なくなる場合がありますのでご注意ください。)
- ・調達の場合、商談相手に日本語対応を求めるかなど

(注) 「以前に商談したことがあるものの、立ち消えになってしまった〇〇社ともう一度商談したい」など、特定の台湾企業との商談を要望される場合は、末尾の備考欄（非公表）に記入してください。

**5. 対応可能言語**

( 複数選択可 )

日本語 英語 中国語 その他 ( )

以下の項目は公開可否を選択してください。		<input type="checkbox"/> 公開可	<input type="checkbox"/> 公開不可	
商談 参加者 連絡先	氏名		部門/職名	
	電話		FAX	
	E-mail		対応言語	<input type="checkbox"/> 日本語 <input type="checkbox"/> 英語 <input type="checkbox"/> 中国語 <input type="checkbox"/> その他

以下の項目は非公開となります。				
窓口 担当者 連絡先	氏名		部門/職名	
	電話		FAX	
	E-mail			
備考欄				

1～5の項目は中国語に翻訳の上、台北市進出口商業同業公会のウェブサイトで公開されます。  
記入欄の大きさは適宜ご調整ください。